



Leistungen des IWO furn Networking Centers

Die EDI-Fähigkeit Ihres Unternehmens ist eine Sache. Wichtig für einen möglichst schnellen ROI Ihrer Investition ist die Anbindung vieler Partner als Optimierungspotential für Ihr Unternehmen durch

- Reduzierung der manuellen Bearbeitung
- Reduzierung der Reklamationsquote
- Reduzierung der Nachbearbeitung
- Verkürzung der Durchlaufzeiten
- Verbesserte Transparenz bei der Nachverfolgung
- Reduzierung der Nachfrageaktivitäten

und den damit verbundenen direkten und indirekten Kostenvorteilen und Qualitätsverbesserungen.

Das IWO furn Networking Center unterstützt Sie bei der Anbindung weiterer Partner durch:

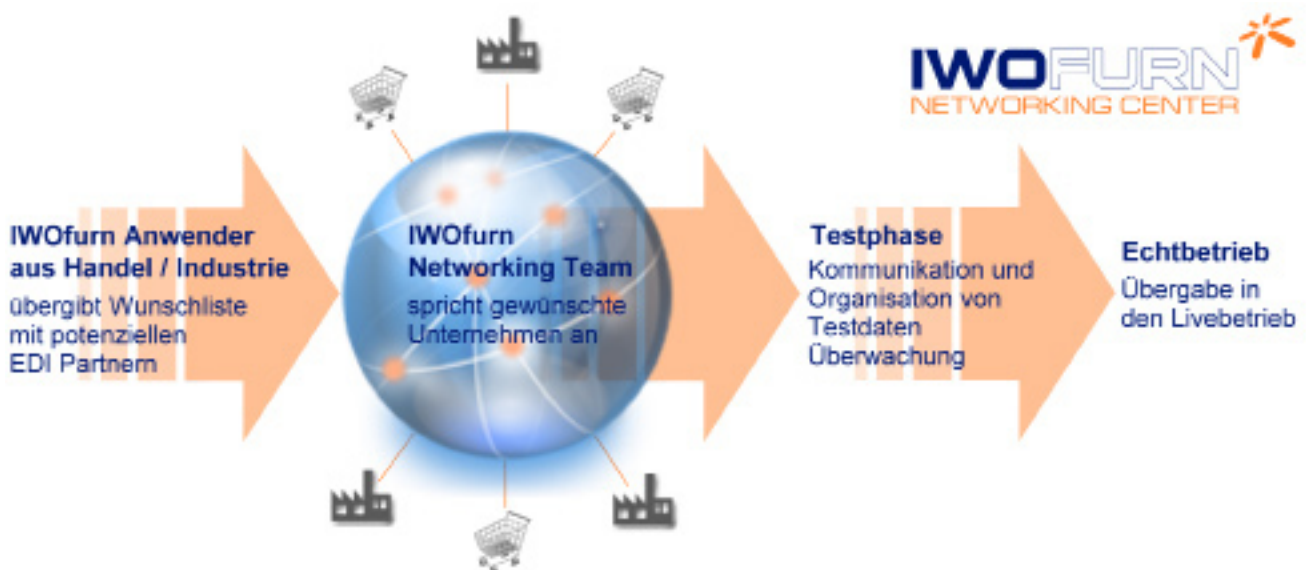
- Schriftliche und telefonische Ansprache Ihrer EDI-Wunschpartner
- Koordination und Überwachung des Testbetriebs bis zum Produktivbetrieb
- Unterstützung der Kommunikation zwischen Handel und Industrie
- Unterstützung bei evtl. Fehlerbehebung

Wie arbeitet das IWO furn Networking Center?

Wir definieren mit Ihrem Unternehmen einen Zeitraum, in welchem Sie eine bestimmte Anzahl von Unternehmen per EDI an Ihr ERP/WWS anbinden möchten. Sie nennen uns die/den in Ihrem Unternehmen zuständigen Ansprechpartner, die/der uns während des geplanten Zeitraums aktiv für evtl. Testbestellungen oder andere Testnachrichten bis zum Produktivbetrieb zur Verfügung steht.

Sie nennen uns die Namen der Unternehmen, mit denen Sie zukünftig gerne elektronische Nachrichten oder Kataloge austauschen möchten.

Das IWO furn Networking Center findet für Sie die zuständigen Ansprechpartner und bittet im Namen Ihres Unternehmens um einen ersten Austausch von Testnachrichten. Im Anschluss daran koordiniert und überwacht das IWO furn Networking Center den Testbetrieb bis hin zum Produktivbetrieb.



Auf IWO furn registrierter Händler / Lieferant	0,00 €
Auf IWO furn angebundener Händler / Lieferant (pro neuem Partner)	90,00 €